

LIST PREZESA ZARZĄDU

Szanowni Państwo,

Mam zaszczyt przedstawić Państwu Raport roczny GetBack S.A. oraz Skonsolidowany raport roczny Grupy GetBack. Dokumenty te zawierają informacje o naszych najważniejszych osiągnięciach, które miały miejsce w ubiegłym roku oraz potwierdzają znaczny wzrost pozycji rynkowej Grupy. Taka dynamika rozwoju była możliwa dzięki zaangażowaniu wysokiej klasy specjalistów, którzy są pracownikami naszej Grupy.

Dynamiczny rozwój Grupy w 2014 roku potwierdzają osiągnięte wyniki. W omawianym okresie Grupa GetBack wypracowała rekordowe przychody ze sprzedaży w kwocie 107,5 mln PLN co oznacza wzrost przychodów o 258,4% w stosunku do ubiegłego roku. Znaczny wzrost przychodów oraz ścisła kontrola kosztów działalności pozwoliła Grupie w roku 2014 zrealizować zysk netto w kwocie 44,3 mln PLN, który był lepszy o 338,6 % w ujęciu rok do roku.

Uzyskanie w ubiegłym roku przez Grupę, rentowności kapitałów własnych na poziomie 101,5% pozwala uznać 2014 rok za rekordowy. Grupa konsekwentnie realizuje strategię uzyskania pozycji lidera na rynku windykacji wierzytelności portfeli nabytych w ramach zarządzania sekurytyzowanymi wierzytelnościami funduszy inwestycyjnych, portfeli zleconych (inkaso) oraz nabytych na własny rachunek.

Znaczny wzrost wyników finansowych Grupy był możliwy m.in. dzięki powiększeniu Grupy w 2014 roku poprzez nabycie 100% udziałów spółki windykacyjnej działającej na rynku rumuńskim - GetBack Recovery S.R.L. oraz w pozyskaniu przez spółki zależne portfela wierzytelności o wartości nominalnej 1,6 mld zł, który trafił do Open Finance Wierzytelności Detalicznych NSFIZ, gdzie GetBack S.A. jest serwiserem.

Grupa GetBack przez cały 2014 rok bardzo aktywnie kontynuowała prace w zakresie badań i rozwoju. Nowoczesność rozwiązań technologicznych w obszarze szeroko pojętej windykacji i ciągła reorganizacja działalności operacyjnych Grupy pozwalająca na wypracowanie najefektywniejszych procesów jest podstawową filozofią prowadzenia działalności spółek w Grupie.

W 2015 roku Grupa zamierza umacniać swoją pozycję na rynku zarządzania wierzytelnościami w tym również na rzecz funduszy zamkniętych poprzez m.in. pozyskiwanie dużych portfeli wierzytelności dzięki budowie konsorcjum oraz wykorzystywanie innowacyjnych sposobów przeprowadzania transakcji zakupu portfela wierzytelności, które pozwalają na optymalizację kosztową, prawną i podatkową.

W planach rozwoju Grupa będzie rozwijać doświadczenie w obsłudze windykacji dotyczącej dłużnika, który jest konsumentem pobierającym towar/usługę z odroczonym terminem płatności – dłużnik B2C, w tym również wierzytelności zabezpieczonych hipoteką, a także pozyskać doświadczenie w obszarze windykacji dłużników pochodzących z sektora biznesowego.

Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa Grupy zapewnia dalszy dynamiczny rozwój spółek z Grupy oraz ciągłość finansowania.

Zapraszam Państwa do zapoznania się z Raportem rocznym GetBack S.A. oraz Skonsolidowanym raportem rocznym Grupy GetBack za rok 2014.

Z poważaniem,

Konrad Kąkolewski

Prezes Zarządu GetBack S.A.